



Vertrieb und Support-Qualifizierung

Moderation und Vorgehensweise

Personaltraining

Organisationsentwicklung

Coaching

Moderation und Vorgehensweise

Optimierung der Kundenbeziehung

„Alle durchgeführten Veranstaltungen waren sehr gut vorbereitet, klasse moderiert und zielstrebig in der Umsetzung der Maßnahmen. Nicht nur unsere Mitarbeiter sondern auch unsere Kunden sind rundum mit Ihren Leistungen zufrieden.“

Otto Haas, Abteilungsleiter & OFK, Siemens Real Estate, München

Zielführender strategischer Vertriebsworkshop

„Alle Teilnehmer haben sich sehr positiv über Ihre ebenso souveräne wie einfallsreiche Moderation unseres Workshops geäußert.“

Thomas Brandt, Vorsitzender der Regionalleitung, ARCOR, Eschborn

Individuell und zielgerecht

„Ich habe Hans-Peter Wellke als unkonventionellen Berater, Trainer und Coach kennen gelernt. Professionell wendet er individuell auf die jeweilige Fragestellung angepasste Methoden an, ohne vorgefertigte Standardprogramme einzusetzen.“

Dr. Michael Seybold, ehem. Verkaufsleiter einiger Medizintechnik-Unternehmen

| [nach oben](#) |